

Leverantörsbyte - ingen garanti för billigare el

De traditionella eljättarna möter konkurrens hos de små, lokala elhandelsföretagen. De senare erbjuder ofta billigare elavtal, men prisnivån är långtifrån stabil.

Sedan energibranschen drog igång sin stora kundoffensiv har det blivit lättare att jämföra elpriserna. Varje elbolag bör nu kunna ge en tydlig prisredovisning på sina hemsidor och via kundsupporten.

Vi valde att titta närmare på två renodlade elhandelsbolag: det stora bolaget Plusenergi, till hälften ägt av Vattenfall, samt den lilla uppstickaren Storuman Energi.

Jämförelsen visade att Plusenergis avtal (sep 2005) var dyrare än motsvarande erbjudanden hos det lilla bolaget. (Exempelvis kostade ett avtal med en bindningstid på 3 år, inräknat elcertifikat och skatt, 84 kr hos Plusenergi respektive 81,60 kr hos Storuman Energi.)

- Man bör komma ihåg att priserna varierar hela tiden, vilket

kan innebära att bolag som ligger lägre än oss kan komma upp på våra nivåer nästa vecka, förklarar Marianne Järphag, produktchef på Plusenergi.

Olika bolag agerar på olika sätt

Marianne Järphag framhåller att "olika bolag agerar på olika sätt" när det gäller att följa marknaden och prissättningen.

- En del bolag ändrar sina fasta avtal en gång per månad. Vi själva är väldigt snabba med att avläsa höjningar och sänkningar på börsern och kan justera våra priser flera gånger under en månad om så skulle behövas.

Järphag framhåller att Plusenergi inte är beroende av Vattenfall när det gäller elavtal och prissättning. Vattenfall äger delar av näten inom kundområdet, men utgör konkurrenter på elhandelsmarknaden.

Mindre bolag - lägre marginal

Nils-Erik From, vd på Storuman Energi, påpekar att små elbolag

"står friare att säga vad man vill" och oftast är mer "kundinriktade".

- De elbolag som också är nätägare ser ingen fördel i att elpriserna sjunker. Vi som är små, renodlade elhandelsbolag tycker däremot att låga priser är bra eftersom det gynnar kunden.

Varför ligger Plusenergi, som inte heller äger några nät, på en högre prisnivå? Nils-Erik From vill inte spekulera i det enskilda fallet, men tror att förutsättningarna mellan små och stora bolag skiljer sig åt.

- Mindre bolag har nog möjligheten att ta en lägre marginal, medan större bolag ofta har högre administrativa kostnader.

Många experter spekulerar om fortsatta elprisökningar, men Nils Erik From tror inte riktigt på de spådomarna.

- Om det kommer mycket regn i höst så måste ju kraftverken producera. Det innebär att tillgången ökar och efterfrågan minskar, vilket ska innebära lägre priser - om marknaden fungerar fullt ut.

Lars Bårtås.



Bygg snålt med egen energi är berättelsen om ett hus med låg energiförbrukning där pellets och solenergi ger huvudelen av den värme och el som behövs.

Huset har naturlig ventilation som anpassar sig till behovet där värme återvinns och lagras i mark. Att bygga hus som ger liten miljöpåverkan behöver inte kosta mer än vanlig hus. Flera av idéerna kan användas i befintliga hus, till exempel i samband med renovering.

Författaren Stefan Larsson, tidigare forskningsingenjörbor tillsammans med sin familj i huset. Huset har byggts med samma byggsystem som mottagaren i Nuteks tekniktävling Småhus 2000 och haren energiförbrukning på 7555 kWh per år. Ett jämförbart enfamiljshus förbrukar 25000 kWh per år.

En bok med många värdefulla råd och synpunkter. En intressant läsning för alla som vill veta mer om olika smarta och enkla energilösningar. Och man behöver inte vara tekniks expert för att ta till sig kunskapen.

Bygg snålt med egen energi av Stefan Larsson
Bokförlag Svensk Byggtjänst